

Efectos de un TLC

Colombia – Estados Unidos

Seminario CEPAL – Ministerio de Comercio

Juan Mauricio Ramírez

Banco de la República

Septiembre 7, 2004

¿Cuál es el papel de los modelos (EG) en el análisis de un TLC?

- Relación básica son las **interacciones de las actividades económicas**... vieja idea de Leontief...
- ...y la forma como lo anterior condiciona la **distribución primaria** (factorial) del ingreso, y luego la **distribución secundaria** o institucional (dadas algunas reglas de distribución).
- A esto le agregamos **estructura**: funcionamiento de precios, reglas de cierre micro, y reglas de cierre macro.
- No necesariamente son modelos walrasianos. Es posible incorporar **características no walrasianas**: competencia imperfecta, rendimientos crecientes, precios rígidos, etc.

Las principales respuestas son:

- ¿Cuáles son los **ajustes de precios relativos** (de bienes, servicios y factores) que tienen lugar?
- ¿Cuáles sectores se expanden y cuáles se contraen? (**reasignación de recursos**).
- ¿Cuáles grupos de la población mejoran y cuáles empeoran (**cambios distributivos**).
- ¿Qué puede pasar con las cuentas del gobierno? (**ingresos fiscales**).
- Hace explícitos los “**trade-offs**” en la escogencia de políticas.

Las principales limitaciones son:

- Cuantificar el **impacto sobre el crecimiento**
 - Usualmente K y L están dados en el agregado
 - El crecimiento de la productividad es exógeno
 - ¿Cómo van a cambiar la inversión y la productividad con un TLC?
 - ¿Qué va a pasar con los flujos de capital?
- Nivel de **desagregación** (muy poco).
- Son **estáticos**: ¿importa?
- El modelo del DNP (de bienes) no incluye BNAs.

Resultados Macro

- No es mucho lo que se puede decir. Estos modelos no tienen crecimiento endógeno.
- La inversión y los flujos de capital (IED) suelen ser exógenos aunque hay evidencias de que es uno de los efectos más importantes de un TLC.
- Hay otros factores que pueden contribuir a aumentar la productividad: estabilidad de las reglas y regulaciones.
- Pero un TLC no es una condición suficiente: en el corto y mediano plazo es fundamental ver cómo se resuelva el problema fiscal.
- Otros factores críticos: confianza, seguridad que induzcan mayores flujos de capital y mayor inversión.

Resultados Micro

- Los resultados sectoriales dependen críticamente del valor supuesto de las elasticidades de sustitución y de las elasticidades de transformación.
- Diferencias grandes en estas elasticidades no alteran los resultados macroeconómicos generales, pero sí afectan considerablemente los resultados sectoriales
- Existe una considerable incertidumbre sobre el valor de estas elasticidades en los diferentes sectores .

Principales resultados de un modelo (no walrasiano)

- Los resultados dependen críticamente de si se afectan o no las barreras no arancelarias vigentes en los Estados Unidos:
 - Restricciones cuantitativas reales e implícitas
 - Requerimientos de contenido
 - Medidas en frontera.
 - Procedimientos de equivalencia.
 - Salvaguardias (defensa comercial, legislación antidumping)
- Los efectos distributivos más importantes favorecen principalmente al empleo no calificado y al informal.
- El impacto sobre el sector rural depende de si se afectan o no las BNA.

La importancia de afectar las barreras no arancelarias....

	Eliminación de BA en todos los sectores	Eliminación de BA y BNA en todos los sectores
PIB	0,3	1,1
Consumo	0,6	2,2
Exportaciones	2,0	6,2
Importaciones	2,4	8,3
Empleo	0,2	1,1

Fuente: Martín y Ramírez (2004) “Efectos económicos de un Tratado de Libre Comercio entre Colombia y Estados Unidos”.

El impacto sobre la distribución del ingreso

	Eliminación de BA en todos los sectores (1)	Eliminación de BA y BNA en todos los sectores (2)	= (2) y manteniendo BA en el sector agrícola colombiano
Quintil 1 (urbano)	2,1	2,5	0,5
Quintil 2	2,0	2,5	0,6
Quintil 3	1,9	2,3	0,6
Quintil 4	1,8	2,2	0,6
Quintil 5	1,3	1,4	0,2
Hogar Rural	-1,4	5,3	7,0

Fuente: Martín y Ramírez (2004) “Efectos económicos de un Tratado de Libre Comercio entre Colombia y Estados Unidos”.

El efecto de las elasticidades del comercio....

Sectores	Crecimiento de la Producción Bruta	
	Elasticidades "Medias"	Elasticidades "Altas"
Productos Alimenticios	2,74%	2,94%
Otros Productos Alimenticios	2,17%	2,01%
Bebidas y Tabaco	1,46%	0,83%
Hilados, fibras y artículos textiles	4,83%	9,91%
Tejidos, Prendas de vestir y Cuero	10,10%	21,17%
Pctos Metálicos y de Madera	0,00%	-0,77%
Otros Recursos Naturales Pcesados	0,90%	-0,71%
Quimicos y Plásticos	0,89%	-0,78%
Maq. para usos generales y especiales	0,24%	-1,84%
Maquinaria eléctrica	0,01%	-2,52%
Equipo de transporte	0,64%	-0,83%
Electricidad y construcción	0,61%	0,60%
Servicios de Transporte	1,69%	0,87%
Otros Servicios	1,27%	1,08%

Fuente: Martín y Ramírez (2004) "Efectos económicos de un Tratado de Libre Comercio entre Colombia y Estados Unidos".