Las ventajas de pertenecer a esquemas asociativos

SEBRAE

Renato Caporali

Assessor-Chefe de Asuntos Internacionales

Director del Proyecto Promos/Sebrae/BID

Resultados logrados en el proyecto de APL Promos/Sebrae

	Nova Friburgo		Paragominas		Tobias Barreto	
	Muestra	Focal	Muestra	Focal	Muestra	Focal
Marco -1	30	7	15		16	9
Marco 0	71	15	17		16	13
Marco 1	106	36	16		8	21

Participación en Acciones Coletivas

	Nova Friburgo		Paragominas		Tobias Barreto	
	Muestra	Focal	Amostra	Focal	Amostra	Focal
Marco -1	6	21	0		19	14
Marco 0	37	34	12		15	19
Marco 1	42	33	17		10	9

Volumen de Producción

	Nova Friburgo		Paragominas		Tobias Barreto	
	Amostra	Focal	Muestra	Focal	Muestra	Focal
Marco -1	325.000		137.000		70.800	80.400
Marco 0	376497	286.800	255.000		78.182	98.300
Marco 1	323.269	513.400	210.000		59.900	135.500

Como Construir un Proyecto de APL

- Eje 1: Fortalecimiento de la Dinámica de Distrito:
  - Son todas las actividades que dicen respecto al ambiente donde está involucrada la micro y pequeña empresa. Ejemplo:
    - Governanza Local
    - Relacionamiento entre Empresas
    - Organización de la Oferta de Servicios

Cómo Construir un Proyecto de APL

- Eje 2: Desarrollo Empresarial o Organización de la Producción
  - Objetivos y actividades relacionados al desarrollo del producto o de la empresa :
    - **Gestión empresarial**
    - **Calidad de los productos y servicios**
    - **Productividad**
    - **Organización de la Demanda**

Cómo Construir un Proyecto de APL

- Eje 3: Información y Acceso a Mercados
  - Búsqueda de nuevos mercados :
    - **Misiones Empresariales**
    - **Participación en Ferias**
    - **Fortalecimiento de Ferias Propias**
    - **Marketing**
    - **Estudios de Mercados**

Desafíos:

- Consolidar ambiente de “inconformismo” colectivo.
- Superación de la cultura individualista y construcción de una confianza colectiva.
- Solución de puntos de estrangulamiento de determinación externa: crédito, ambiente legal y mercados.
- Alteración práctica de actitudes y transformación de intenciones en acciones concretas.
- Transformación del entusiasmo inicial y actitud proactiva permanente.

Las ventajas de Pertenecer a los Esquemas Asociativos

- Compras en conjunto a mejores precios.
- Aumento en el volumen de producción por medio de la horizontalización; economías de escala externa a la empresa.
- Menores custos de entreinamientdo de la mano de obra.
- Acceso a la inovación de manera más barata.
- Mayor poder de presión junto al sector publico.
- Aumento de la taja de retorno de los emprendimientos.